Zeit•Punkt Unternehmensvermittlung

Wir vermitteln Lebenswerke

VERKAUFSEXPOSÉ

Etabliertes Fuhr- und Transportunternehmen mit festen Touren

Region Rostock / Westmecklenburg – Unternehmensverkauf

Kennzahl	Auf einen Blick
Umsatz 2025	rd. 790.000 EUR
Fuhrpark	6 Mercedes-Benz Atego 1530 (EZ 2023–2026), Leasing
Mitarbeitende	7 Fahrer, davon 4 seit über 10 Jahren im Betrieb
Kundenstruktur	Feste Touren für eine Spedition, Auslastung gesichert
Ergebnis vor Steuern 2025	rd. 35.000 EUR (um private Entnahmen bereinigt)
Kaufpreis	Verhandlungsbasis (VHB)

Interne Angebotsnummer: 1307026-T-MVP

Vertraulich – nur für den Empfänger bestimmt. Weitergabe an Dritte nur mit Zustimmung.

1. Das Unternehmen im Überblick

Das Fuhrunternehmen FMK ist ein inhabergeführter Transportbetrieb im Großraum Rostock. Das Geschäft beruht auf festen Tagestouren in Mecklenburg-Vorpommern und angrenzenden Gebieten Brandenburgs, die täglich im Auftrag einer Spedition gefahren werden. Fahrzeuge und Fahrer sind den Touren fest zugeordnet.

Ein langjährig eingespieltes Team, ein moderner Fuhrpark und der eingeführte Markenname machen das Unternehmen zu einer soliden Plattform für Wettbewerber, die ihre Region ausbauen wollen, oder für Management-Buy-in-Kandidaten, die sofort Umsatz übernehmen möchten.

Eckdaten

Branche	Güterkraftverkehr / Fuhr- und Transportgewerbe (Nahverkehr, feste Touren)
Rechtsform	Personengesellschaft
Standort / Aktionsgebiet	Großraum Rostock; Touren u. a. nach Grabow, Ludwigslust, Wittenberge, Pritzwalk, Wittstock, Karstädt
Mitarbeitende	7 (Fahrer), überwiegend langjährig beschäftigt
Fuhrpark	6 Mercedes-Benz Atego 1530 (15 t) im Leasing, dazu Fördertechnik und Ladungssicherung
Umsatz 2025	790.034 EUR
Ergebnis vor Steuern (bereinigt)	rd. 35.000 EUR nach Abschreibungen und Leasing, um private Entnahmen korrigiert
Verkäufer	Inhaber und Geschäftsführer, begleitet die Übergabe

2. Stärken und Alleinstellungsmerkmale

- **Feste Touren, feste Kundschaft.** Alle Touren sind fest vergeben, die Fahrzeuge sind im täglichen Einsatz. Die Umsätze sind gut planbar.
- **Stabiles Team.** Vier von sieben Fahrern arbeiten seit über zehn Jahren im Unternehmen, sechs seit 2018 oder länger. Die Fluktuation ist gering, die Identifikation mit dem Betrieb hoch.
- **Moderner, einheitlicher Fuhrpark.** Alle Fahrzeuge sind jünger als vier Jahre, einheitlich Mercedes-Benz Atego 1530. Das vereinfacht Wartung, Ersatzteile und Fahrereinsatz.
- **Eigene Fahrzeugpflege.** Der Inhaber wartet, repariert und inspiziert die Flotte bisher selbst und bietet dies dem Käufer weiterhin an. Das vermeidet Ausfälle und spart Werkstattkosten.
- **Klare Personalstruktur.** Normale Arbeitsverträge mit gesetzlicher Kündigungsfrist, kein Betriebsrat, keine Sonderklauseln.
- **Strukturierte Einarbeitung.** Der Inhaber begleitet die Übergabe und führt den Käufer bei Kunden und Mitarbeitenden ein.
- **Zuschläge werden weitergegeben.** Maut und Dieselzuschlag werden zusätzlich zum Tagessatz abgerechnet und sind damit kein Kostenrisiko für den Betrieb.

3. Touren und Umsatzbasis

Die Touren werden werktäglich für eine Spedition gefahren und nach festen Tagessätzen abgerechnet. Zusätzlich werden Maut und Dieselzuschlag berechnet. Die folgende Übersicht zeigt die aktuell geführten Touren.

Tour	Region	Erlös je Tag (netto)	ca. je Monat*
FMK 2	Rostock	440,54 EUR	9.691 EUR
FMK 3	Grabow und Umgebung	483,00 EUR	10.626 EUR
FMK 5	Wittenberge und Umgebung	483,90 EUR	10.646 EUR
FMK 6	Karstädt und Umgebung	483,90 EUR	10.646 EUR
FMK 7	Ludwigslust und Umgebung	483,90 EUR	10.646 EUR
FMK 8	Wittstock und Umgebung	483,90 EUR	10.646 EUR
Summe	**6 Touren**	**2.859,14 EUR**	**62.901 EUR**

**Berechnet mit 22 Arbeitstagen pro Monat, ohne Maut und Dieselzuschlag. Stand der Tagessätze: Oktober 2026.*

4. Fuhrpark und Betriebsmittel

Leasingfahrzeuge (Mercedes-Benz Atego 1530, 15 t zGG)

Kennz.	Aufbau	km-Stand	Erstzul.	Leasing bis	Rate/Monat	Wartungspaket
810	Plane, Spriegel, LBW	176.879	07/2023	07/2027	1.229,88 EUR	131,96 EUR
813	Koffer, LBW	174.726	02/2024	02/2029	1.528,36 EUR	192,17 EUR
811	Plane, Spriegel, LBW	130.220	04/2024	04/2029	1.394,17 EUR	192,50 EUR
812	Koffer, LBW	116.387	09/2024	09/2029	1.567,32 EUR	192,50 EUR
814	Koffer, LBW	125.482	01/2025	01/2030	1.464,00 EUR	192,90 EUR
802	Koffer, LBW	5.562	08/2026	08/2031	1.498,96 EUR	198,17 EUR

LBW = Ladebordwand. Die Leasingverträge bestehen mit der Mercedes-Benz Bank und sind vom Käufer zu übernehmen. Leasingraten und Wartungspakete summieren sich auf rd. 8.680 EUR bzw. 1.100 EUR pro Monat.

Betriebsmittel (im Kaufpreis enthalten)

Position	Menge	Wertansatz
Elektrische Niederhubwagen inkl. Ladegerät (Baujahr 2022)	7	7.000 EUR
Hubwagen	9	900 EUR
Feuerlöscher	14	200 EUR
ADR-Koffer	7	200 EUR
Ladungssicherungsmaterial für Koffer- und Planenfahrzeuge	Satz	2.500 EUR
Summe		**10.800 EUR**

Die Wertansätze sind Angaben des Verkäufers.

5. Personal

Das Unternehmen beschäftigt sieben Fahrer mit normalen Arbeitsverträgen und gesetzlicher Kündigungsfrist. Es gibt keinen Betriebsrat und keine Sonderklauseln.

Mitarbeiter	Im Unternehmen seit	Betriebszugehörigkeit
Fahrer 1	09/2009	rd. 17 Jahre
Fahrer 2	05/2012	rd. 14 Jahre
Fahrer 3	01/2016	rd. 10 Jahre

Mitarbeiter	Im Unternehmen seit	Betriebszugehörigkeit
Fahrer 4	08/2016	rd. 10 Jahre
Fahrer 5	03/2018	rd. 8 Jahre
Fahrer 6	06/2018	rd. 8 Jahre
Fahrer 7	01/2025	rd. 1 Jahr

Vergütung

- Grundlohn 2.500 EUR pro Monat
- Anwesenheitsprämie 170 EUR pro Monat (Urlaub zählt nicht mit)
- Spesen 14 EUR pro Arbeitstag

Die Mitarbeitenden sind zwischen 41 und 64 Jahre alt.

6. Wirtschaftliche Entwicklung

Betriebswirtschaftliche Auswertungen (BWA), Jahresvergleich

in EUR	2022	2023	2024	2025
Gesamtleistung (Umsatz)	702.216	629.684	718.715	790.034
Personalkosten	289.602	263.254	315.208	340.559
Gesamtkosten	646.198	607.910	749.062	792.063
Betriebsergebnis	59.683	22.134	-30.345	-1.669
Neutraler Ertrag (u. a. sonstige neutrale Erträge)	18.063	28.083	12.500	17.672
Ergebnis vor Steuern	76.383	49.901	-17.845	16.013

Quelle: BWA Dezember 2023, 2024 und 2025 (Vorjahresvergleich, vorläufig). Der Umsatz wuchs von 2023 bis 2025 um rd. 25 %. Das Ergebnis vor Steuern 2025 enthält neutrale Erträge von rd. 17.700 EUR.

Ergebnisbereinigung um private Entnahmen

Über das Firmenkonto laufen Aufwendungen privater Natur, die bei einem Inhaberwechsel entfallen und das Ergebnis des Unternehmens entsprechend verbessern:

Position	pro Jahr
Private Krankenversicherung	8.416 EUR
Private Lebensversicherung	2.797 EUR
Private Finanzierung	6.300 EUR
Summe Ergebniskorrektur	**17.522 EUR**

Ergebnis vor Steuern 2025 laut BWA 16.013 EUR zuzüglich 17.522 EUR Ergebniskorrektur ergibt rd. 33.500 bis 35.000 EUR bereinigtes Ergebnis vor Steuern. Die Teaser-Angabe von rd. 35.000 EUR rundet diesen Wert. Die Auswertungen sind vorläufig.

Laufendes Jahr 2026 (Januar bis Mai)

in EUR	Jan–Mai 2026	Jan–Mai 2025	Veränderung
Gesamtleistung (Umsatz)	290.465	336.441	-13,7 %
Gesamtkosten	328.027	345.016	-4,9 %
Betriebsergebnis	-36.886	-8.425	
Vorläufiges Ergebnis	-20.424	616	

Quelle: BWA Mai 2026 (vorläufig, Abschluss- und Abgrenzungsbuchungen stehen noch aus). Die Entwicklung im laufenden Jahr wird im Gespräch mit dem Inhaber erläutert.

7. Verträge, Versicherungen, Standort

- **Leasing:** Leasing der Lkw über die Mercedes-Benz Bank (siehe Abschnitt 4). Die Verträge sind zu übernehmen.
- **Versicherungen:** Lkw-, Haftpflicht- und Rechtsschutzversicherung bei der LVM Versicherung, derzeit rd. 2.003 EUR pro Monat. Darin enthalten ist ein Transporter (125,95 EUR pro Monat), der aus der Firma herausgenommen wird.
- **Büro und Stellflächen:** Das Unternehmen besitzt keine eigene Halle. Büro und Stellflächen befinden sich auf dem Privat- bzw. Gewerbegelände des Inhabers und werden nicht berechnet. Eine Beibehaltung nach Absprache ist möglich. Teilweise stehen Fahrzeuge bei der Spedition oder werden von Fahrern mit nach Hause genommen.
- **Verpflichtungen:** Keine Pensionsverpflichtungen, keine Gesellschafterdarlehen oder Verrechnungskonten, die zu berücksichtigen wären.

8. Kaufpreisvorstellung und Transaktion

Kaufpreis	Einmalzahlung, Verhandlungsbasis (VHB)
Transaktionsform	Übernahme des Geschäftsbetriebs, Struktur nach Abstimmung
Im Kaufpreis enthalten	Auftragsbestand und feste Touren, eingeführter Markenname, Einarbeitung durch den Inhaber, Mitarbeitende, gesamte Betriebsmittel
Zu übernehmen	Laufende Leasingverträge für den Fuhrpark
Angebot des Inhabers	Wartung, Reparatur und Inspektion der Flotte durch den Inhaber auch nach der Übergabe, nach Absprache
Ideale Käufer	Unternehmen aus dem Wettbewerbsumfeld; Management-Buy-in-Kandidaten, die sofort Umsatz übernehmen und expandieren möchten

9. Ablauf und Kontakt

Der Verkauf wird vertraulich und diskret abgewickelt. Interessenten erhalten nach Unterzeichnung einer Vertraulichkeitserklärung weitere Unterlagen und die Möglichkeit zur Besichtigung und zum Gespräch mit dem Inhaber.

Schritt	Inhalt
1	Erstkontakt und Vertraulichkeitserklärung (NDA)
2	Übergabe weiterführender Unterlagen, Rückfragen
3	Gespräch mit dem Inhaber, Besichtigung der Fahrzeuge
4	Kaufpreisverhandlung, Absichtserklärung (LOI)
5	Prüfung, Vertragsgestaltung und Übergabe

Zeit•Punkt Unternehmensvermittlung
Inhaber: Dipl. Volkswirt S. Holger Schulze
Billungweg 13, 21339 Lüneburg
Tel. 0049/176 622 757 12
kontakt@zeitpunkt-unternehmensvermittlung.de | www.zeitpunkt-unternehmensvermittlung.de

Haftungshinweis: Dieses Exposé wurde auf Grundlage der vom Verkäufer übermittelten Angaben und vorläufiger betriebswirtschaftlicher Auswertungen erstellt. Für Richtigkeit und Vollständigkeit wird keine Gewähr übernommen. Das Exposé stellt kein verbindliches Angebot dar.