

Vorläufiges Exposee
Fassaden (Schwerpunkt Beseitigung und Schutz vor Algen-Vergrünungen) und Regenrinnenreinigungen

Region. Südl. SH

Rechtsform: Einzelfirma (Übertrag in GmbH in Vorbereitung für einen Verkauf als share deal)

- Seit > 15 Jahre mit markanten Markennamen in SH-HH aktiv.
- Stabiler Umsatz (> 1 Mio. Euro), weiteres Wachstumspotential, mind. 20 % per anno
- Eigene Mitarbeiter-Teams, keine Nachunternehmer
- Viele B2B Kunden aus Wohnungsbau, Handel, Industrie
- Gute Umsatzrendite
- Kein Personalmangel
- Sehr gute und neuwertige Ausstattung (Hubwagen, PKW-Anhänger, Reinigungsgeräte etc.)

- Mitarbeit als Führungskraft weiterhin gewünscht

Warum soll verkauft werden?

- Der Eigentümer hat das Unternehmen erfolgreich aufgebaut und trägt die Gesamtlast auf eigenen Schultern. Um ein weiteres Wachstum zu ermöglichen, kaufmännische Expertise zu gewinnen und sich auf die Stärken Akquise und Mitarbeiterführung zu konzentrieren, ist dieser Schritt wohl durchdacht.

- Der Verkäufer würde gerne 25,1 % der Anteile behalten und gemeinsam (Kaufmann, Finanz- Vertriebsfachmann) die Expansion vorantreiben

- Umsatz > 1 Mio.; Rendite (Unternehmerlohn) rd. 20 % v. St.