

Zeit•Punkt

Wir vermitteln Lebenswerke

Teaser: Erfolgreiches Ingenieurbüro für Stahl-Konstruktionsbau und Statik zu verkaufen

Die Angebotstiefe, Expertise, Erfahrung und hohe Kundenbindung zeichnen dieses Unternehmen aus.

Bundesweite Kundenanfragen und weltweite Projekte.

30 Jahre Markterfahrung. Starke Stellung im Wettbewerb. Konstante Umsätze und Auslastung des Teams. Umsatz ca. 900.000 EUR; Unternehmerlohn > 300.000 EUR.

Key facts:

Das Unternehmen mit gut ausgebildetem festen Mitarbeiterstamm sucht Ingenieur als Nachfolger.

Das Unternehmen ist auch ideal für einen Zukauf geeignet oder für große Stahlbauunternehmen als eigene Abteilungseinheit.

Der Firmensitz sollte erhalten bleiben. (kleine Miete in guter Lage einer größeren Stadt in MVP).

Kein Investitionsstau (gute EDV-3-D-Cad. Anlagen), keine Schulden, intensive Begleitung des Übergangs wird garantiert.

Über 25 Jahre Markterfahrung, Premiumanbieter für Planungs-Konstruktionsplanung mit integrierten statischen Leistungen für anspruchsvolle Stahlbauaufträge. Kunden stammen aus dem Anlagenbau, Maschinenbau, Industrie- Brücken-Schleusenbau; Bahnbrücken, Bahnhofsüberdachungen, Sondermaschinenbau u.v.m.

> 100 Aufträge pro Jahr

Gegründet: 2000

Mitarbeiter: 5/ 2 / 1 (Ingenieure, (Statiker), Verwaltung, Inhaber)

Zeit•Punkt

Wir vermitteln Lebenswerke

Finanzkennzahlen (gerundet)

Umsatz brutto 2022:	984.000 EUR
Ergebnis (alle n. St./Afa)	434.000 EUR
Umsatz 2023:	912.000 EUR
Ergebnis	377.000 EUR
Umsatz 2024:	842.000 EUR
Ergebnis	357.000 EUR
Umsatz 2025:	916.000 EUR
Ergebnis	323.000 EUR
Umsatz 2026 Plan	925.000 EUR
Ergebnis	325.000 EUR

Wichtige Hinweise:

2 große Kunden sind sehr eng mit dem Ingenieurbüro auftragsseitig gebunden, die Abhängigkeit der Kunden liegt an der Zusammenarbeit von Auftragserteilung, statischen und ingenieurtechnischen Planung, Konstruktionsplanungen, Anfertigung von statischen Berechnungen und vor Ort Projektbegleitung aus einer Hand.

Aufträge werden sehr selektiert angenommen; Anspruch, Margen und Kundenbewertungen sind hierfür ausschlaggebend. Wachstum ist leicht möglich, die Anfragen übersteigen die Auftragsannahmen. Hierfür wären weitere Einstellungen erforderlich.

Der Überschuss beinhaltet den Unternehmerlohn.

Rechtsform: GmbH & Co. KG (Verkäufer ist Alleingesellschafter)

Verkaufsgrund: Aus Altersgründen

Mögliche Käufergruppe:

Gesucht wird ein Käufer (m,d,w,) mit fundierten Kenntnissen in Statik oder Stahlbau mit Ausbildung zum Ingenieur.

Bestehende Unternehmen mit gleicher oder ähnlicher Ausrichtung, die sich erweitern oder ihr Portfolio verbreitern wollen, stellen eine weitere Käufergruppe dar. Wir können uns auch große Stahlbauunternehmen als Käufer vorstellen, die sich diese Leistungen ins Unternehmen integrieren möchten.

Auch Investoren sind willkommen, die eine Führungskraft zur Unternehmensführung einsetzen könnten.

Zeit•Punkt

Wir vermitteln Lebenswerke

Wachstumsmöglichkeiten

Durch die starken Investitionstätigkeiten im Infrastruktur- und Energiebau, der Brückensanierungen, Werften- und Wasserbau u. w. Wachstumsfeldern, sehen wir langfristig eine sehr dynamische Nachfrage und ein steigendes Preisniveau für diese Angebotsleistungen.

Die lange Marktpräsenz, das sehr tiefe Angebot mit integrierten statischen Berechnungsleistungen, den Fokus auf anspruchsvolle Leistungen und guten Renditen sind Garantien für die Fortführung der Erfolgsgeschichte. Insbesondere die erfahrenen und zuverlässigen Mitarbeiter und die gute Teamführung sind nachhaltige Kriterien für eine Weiterführung des Unternehmens.

Kaufpreis:

Der Kaufpreis kann frei verhandelt werden. Bewertet werden bei MBI Kandidaten, die persönliche Eignung, bei Unternehmen das strategische Konzept zur Weiterführung und die Firmenphilosophie.

Auf Grund der Marktstellung, der Referenzen, der festen und sicheren Einnahmestruktur sowie der hohen Qualität des Personals, wird ein Kaufpreis von 900.000 EUR erwartet. Dies entspricht einem Multiple von 4.5. (350.000 EUR Überschuss im Mittel, abzgl. kalk. GF Gehalt (150.000 EUR), = 200.000 EUR ebitda bereinigt; Multiple ergibt sich aus dem Verhältnis dieser Größe zum Kaufpreis).

Wir bewerten diese Kaufpreiserwartung als sehr fair kalkuliert und marktgerecht.

Der Inhaber würde optional noch ein paar Jahre mitarbeiten (nach Absprache mit dem Käufer).